

6 – EXEMPLES CONCRETS DE SITUATIONS EN COURS CO-ENSEIGNE

Scénario 1

MISE EN SITUATION PROFESSIONNELLE	Type de production	Activité langagière	Bloc support
<p>Votre entreprise souhaite se développer à l'international. Votre responsable commercial vous confie la mission de cibler un pays de votre choix où il les produits / services de la société seront lancés.</p>			
<u>Etape 1</u> : Rédaction d'une synthèse sur la situation économique du pays	Note de synthèse	PE	DCI
<u>Etape 2</u> : Recherche de prospects à partir des outils usuels. Communication de la liste et rédaction d'une synthèse sur les différents profils de clients potentiels	Note interne	PE	DCI
<u>Etape 3</u> : Présentation de l'entreprise, de ses produits / services aux prospects	Courriel	PE	DCI
<u>Etape 4</u> : Un directeur des achats manifeste de l'intérêt par courriel. Un entretien téléphonique permet d'identifier ses besoins	Appel téléphonique	POI	DCI / RCI
<u>Etape 5</u> : Facture pro-forma et courriel d'accompagnement	Courriel	PE	MOI
<u>Etape 6</u> : Entretien en visio-conférence lors duquel sont précisés le moyen de transport et les moyens de paiement	Visio-conférence	POI	MOI
<u>Etape 7</u> : Communications internes aux services logistique et financier pour leur faire connaître les décisions prises à l'étape 6	Courriel	PE	RCI
<u>Etape 8</u> : Confirmation au client	Courriel	PE	RCI